

UAS-05-01

Istilah kewirausahaan diambil dari buku "Kamus Dagang" yang digunakan SAVARY (1723), yaitu ...

- A. enterpreneur
- B. entrepreneur
- C. entrepreneurship
- D. entertainer
- E. entertainership

UAS-05-02

Seorang wirausaha harus memiliki visi keinginan bagi masa depan pribadi dan bisnisnya sehingga mampu mewujudkan impiannya.

Hal tersebut dikemukakan oleh ...

- A. Philip Kopler
- B. Wiliam J. Stanton
- C. By grave
- D. Gede Prama
- E. Coni Semiawan

UAS-05-03

Kemampuan untuk mencari dan menemukan hal-hal baru dengan penggalan gagasan dinamika adalah ...

- A. inovatif
- B. kreatif
- C. kreativitas
- D. komunikatif
- E. prospektif

UAS-05-04

Kemampuan untuk membuat kombinasi-kombinasi baru atau melihat hubungan baru antarunsur, data, variable yang sudah ada sebelumnya dinamakan ...

- A. inovatif
- B. kreatif
- C. kreativitas
- D. komunikatif
- E. prospektif

UAS-05-05

Seseorang yang menyampaikan pesan atau informasi dalam sebuah proses komunikasi dinamakan ...

- A. komunikator
- B. komunikam
- C. komunikasi
- D. komunitas
- E. message

UAS-05-06

Suatu proses yang mengubah gagasan baru menciptakan produk yang beda dengan yang ada sebelumnya disebut ...

- A. kreativitas
- B. konseptual
- C. inovasi
- D. utility
- E. kreasi

UAS-05-07

Pada prosesnya, penerapan kemampuan inovatif menurut KURATKO ada empat jenis, yaitu ...

- A. invensi, eksplorasi, duplikasi, sintesis
- B. invensi, ekstensi, duplikasi, sintesis
- C. renovasi, modifikasi, duplikasi, invensi
- D. renovasi, modifikasi, sintesis, ekstensi
- E. modifikasi, aplikasi, invensi, eksplorasi

UAS-05-08

Suatu sistem pemberian hukuman atau penghargaan/hadiah bagi seorang atau sekelompok orang karena kesalahan atau keberhasilan yang diciptakan disebut ...

- A. potensi
- B. sosialisasi
- C. self confidence
- D. punishment and reward
- E. otosugesti

UAS-05-09

Sikap menepati atau mentaati norma (aturan) yang sering terkait dengan faktor waktu disebut ...

- A. teledor
- B. prosesif
- C. apatis
- D. disiplin
- E. krealif

UAS-05-10

Dalam menentukan produk yang akan dihasilkan, salah satu pertimbangan yang perlu diperhatikan oleh seorang wirausahawan adalah ...

- A. kondisi persaingan usaha
- B. permintaan pasar terhadap produk
- C. manfaat produk bagi konsumen
- D. kemampuan marketing
- E. permintaan produsen

UAS-05-11

Salah satu yang *tidak* termasuk dari 10 (sepuluh) karakteristik wirausahawan menurut BYGRAVE adalah ...

- A. doers
- B. dedication
- C. destiny
- D. door
- E. distribute

UAS-05-12

Siswa diharapkan mampu memiliki kepekaan terhadap arti lingkungan tempat bekerja di dunia usaha/ industri adalah salah satu dari ...

- A. tujuan studi wisata
- B. tujuan siswa magang atau prakerin
- C. manfaat magang
- D. manfaat observasi
- E. tujuan praktek

UAS-05-13

Mau dan mampu mengatakan sesuatu seperti apa adanya adalah sebuah cermin sikap ...

- A. rendah diri
- B. jujur
- C. benar
- D. optimis
- E. pesimis

UAS-05-14

Sikap tepat waktu akan menentukan kejadian-kejadian pada masa yang akan datang menjadi lebih baik, karena ...

- A. tepat waktu adalah organisasi
- B. tepat waktu adalah ukuran
- C. tepat waktu adalah keberhasilan
- D. tepat waktu adalah nilai uang
- E. tepat waktu adalah kekuasaan

UAS-05-15

Sinkronisasi program keahlian yang dituntut oleh DU/DI dapat diupayakan dengan sistem ...

- A. pembelajaran *in house*
- B. diklat
- C. magang/prakerin
- D. training
- E. kursus

UAS-05-16

Salah satu manfaat yang dapat diperoleh jika calon wirausaha memiliki kemampuan berkomunikasi adalah ...

- A. mudah mendapat untung
- B. mudah mengumpulkan informasi untuk mencari peluang usaha
- C. mudah mencari relasi/pelanggan
- D. mudah menimba pengalaman
- E. lebih berorientasi ke depan

UAS-05-17

Dalam menjual produk, seorang penjual harus memberikan pelayanan yang sebaik-baiknya kepada pembeli/pelanggan.

Kegiatan ini dikenal dengan istilah ...

- A. *after sales service*
- B. pelayanan prima (*top service*)
- C. pelayanan terpadu
- D. pelayanan pembeli
- E. garansi

UAS-05-18

Informasi berupa masukan nilai yang dapat dirasa, misalnya peningkatan kualitas produk adalah ...

- A. informasi primer
- B. informasi kuantitatif
- C. informasi kualitatif
- D. informasi kontrol
- E. informasi sekunder

UAS-05-19

Salah satu faktor yang *tidak* termasuk dalam pertimbangan pengambilan keputusan adalah ...

- A. faktor fisik
- B. faktor waktu
- C. faktor manusia
- D. faktor pelaksanaan
- E. faktor genetis

UAS-05-2

Pertumbuhan ekonomi, neraca pembayaran luar negeri, kesempatan kerja, tingkat inflasi adalah indikator instrumen analisis ...

- A. ekonomi global
- B. ekonomi mikro
- C. ekonomi makro
- D. income perkapita
- E. perdagangan

UAS-05-21

Rancangan kerja yang akan dikerjakan/dijalankan oleh perusahaan adalah ...

- A. tujuan perusahaan
- B. program perusahaan
- C. sasaran perusahaan
- D. misi perusahaan
- E. visi perusahaan

UAS-05-22

Suatu pekerjaan dapat dikatakan tidak efektif apabila ...

- A. pekerjaan diselesaikan tepat waktu sesuai dengan rencana dengan hasil yang memuaskan
- B. pekerjaan diselesaikan tepat waktu tanpa hasil yang memuaskan
- C. pekerjaan dengan mengulur waktu penyelesaian
- D. pekerjaan cepat selesai
- E. pekerjaan gampang diselesaikan

UAS-05-23

Mengelompokkan pembeli/konsumen ke dalam kelompok kecil yang memiliki ciri-ciri sama dinamakan ...

- A. target market
- B. marketing mix
- C. marketing
- D. market segmentation
- E. strategi marketing

UAS-05-24

Dalam SWOT analysis, O adalah *Opportunities* yang artinya adalah ...

- A. kekuatan
- B. peluang
- C. kelemahan
- D. ancaman
- E. persaingan

UAS-05-25

Yang *tidak* termasuk ke dalam fungsi pemberian kredit yaitu ...

- A. meningkatkan daya guna modal uang
- B. menstabilkan perekonomian
- C. menimbulkan kegairahan dalam berbisnis
- D. meningkatkan dalam kekayaan pribadi
- E. meningkatkan daya guna barang

UAS-05-26

Teori penjualan AIDAS terurai atas ...

- A. Attractive, Interest, Desire, Attention, Satisfaction
- B. Attention, Instine, Desire, Attractive, Succes
- C. Attention, Interest, Desire, Attractive, Satisfaction
- D. Attraction, Inovatif, Destroyer, Actuve, Sales
- E. Active, Inovation, Desire, Attention, Sales

UAS-05-27

Langkah awal dalam penyusunan proposal usaha adalah ...

- A. menerapkan aspek pemasaran
- B. menetapkan jenis usaha yang diinginkan
- C. menetapkan aspek produksi
- D. menetapkan aspek yuridis
- E. menetapkan aspek AMDAL

UAS-05-28

Menetapkan suatu produk baru dengan meniru produk yang telah ada sebelumnya. Kemampuan tersebut menurut KURATKO dinamakan ...

- A. sintesis
- B. invensi
- C. ekstensi
- D. duplikasi
- E. industri

UAS-05-29

Respon timbal-balik dalam proses komunikasi disebut ...

- A. message
- B. giver
- C. receiver
- D. feedback
- E. channel

UAS-05-3

SIUP adalah surat izin yang diberikan menteri atau pejabat yang ditunjuk kepada pengusaha untuk melaksanakan usaha di bidang ...

- A. kelautan
- B. pertanian
- C. perikanan
- D. minyak bumi dan gas
- E. perdagangan dan jasa

UAS-05-31

Formulasi yang lazim digunakan pihak bank dalam menilai pemberian kredit dikenal dengan istilah P4, yaitu ...

- A. Personality, Purpose, Prospect, Payment
- B. Personality, Purchases, Prospect, Payment
- C. Personality, Purpose, Project, Planing
- D. Person, Project, Payment, Prospect
- E. Person, Purchases, Prestatie

UAS-05-32

Tahapan awal dari teori penjualan AIDAS adalah *Attention*, artinya ...

- A. pembeli merasa tertarik dengan barang yang dibelinya
- B. pembeli tersentuh perasaan
- C. barang yang dibeli cukup menarik perhatian
- D. barang yang dibelinya dapat memberikan kepuasan
- E. pembeli merasa jera untuk membeli

UAS-05-33

Manakala menjelang PEMELU maka peluang pasar yang dapat menjanjikan keuntungan adalah ...

- A. mengobral janji pada rakyat
- B. menjual atribut serta aksesoris parpol peserta pemilu
- C. membuka usaha sablon
- D. menjual makanan ringan
- E. menawarkan program parpol

UAS-05-34

Yang *tidak* perlu dipertimbangkan oleh seorang wirausahawan ketika meluncurkan produk baru adalah ...

- A. waktu peluncuran produksi yang tepat
- B. pemasaran produk yang akurat
- C. desain produk yang sesuai dengan keinginan konsumen
- D. strategi penyaluran produk yang tepat
- E. takut dalam persaingan pasar

UAS-05-35

Proposal sebagai alat komunikasi bagi wirausahawan untuk memaparkan dan meyakinkan gagasannya kepada pihak lain secara menyeluruh. Hal ini merupakan ...

- A. tujuan proposal
- B. manfaat proposal
- C. arti penting proposal
- D. isi proposal
- E. proposal usaha

UAS-05-36

Di dalam proposal aspek ini merupakan hal yang sangat penting, termasuk tiga proporma, yaitu neraca, rugi laba, dan cash flow. Aspek tersebut dinamakan ...

- A. aspek manajemen
- B. aspek produksi
- C. aspek keuangan
- D. aspek pemasaran
- E. aspek lokasi

UAS-05-37

UKM adalah kegiatan usaha yang total penjualan produksinya per tahun paling banyak 1 milyar rupiah adalah definisi menurut ...

- A. KepMen Perindustrian no. 33/m/Sk/8/1979
- B. Undang-undang No. 9 Tahun 1995
- C. UUD 1945 pasal 3 ayat 1
- D. Definisi UKM di USA
- E. KADIN

UAS-05-38

Proses pengolahan mineral perut bumi seperti pertambangan minyak, emas, dan lain-lain termasuk ke dalam ...

- A. bidang usaha agraris
- B. bidang usaha perdagangan
- C. bidang usaha ekstraktif
- D. bidang usaha industri
- E. bidang usaha jasa

UAS-05-39

Tahapan awal dalam menyusun studi kelayakan usaha adalah ...

- A. mengumpulkan data dan informasi di lapangan
- B. mempelajari hal-hal berkenaan dengan jenis usaha dan masalah yang akan diteliti
- C. membuat kesimpulan
- D. menganalisis informasi
- E. menyusun studi kelayakan secara rinci

UAS-05-4

Masa berlaku SIUP (Surat Izin Usaha Perdagangan) bagi perusahaan besar adalah ...

- A. 10 tahun
- B. 8 tahun
- C. 5 tahun
- D. 3 tahun
- E. Tak terbatas

B. ESSAY

UAS-05-41

Sebutkan 5 (lima) fungsi kredit!

UAS-05-42

Jelaskan formulasi yang lazim digunakan oleh bank dalam menganalisa pemberian kredit!

UAS-05-43

Apa yang menjadi alasan utama terjadi kegagalan usaha atau bisnis di kalangan wirausahawan?

UAS-05-44

Jelaskan yang dimaksud dengan istilah di bawah ini dalam penyusunan skala produksi:

- a. Routing
- b. Disphaching
- c. Schedulling

UAS-05-45

Bagaimana cara untuk menetapkan kualifikasi tenaga kerja dan keterangan-keterangan apa saja yang diperlukan?